



Wir produzieren Gartenträume.

Die **Ploß Europe GmbH** ist ein dezentral und unabhängig arbeitendes Unternehmen der schwedischen BHG Group. Wir sind Hersteller und Importeur von hochwertigen Gartenmöbeln mit mehr als 25 Jahren Erfahrung. Wir wollen weiterwachsen und unseren Kunden innovative Lösungen für den Outdoor-Bereich bieten.

Wir suchen zum nächst möglichen Termin einen

Key Account Manager (m/w/d) zur Betreuung von Zentralen unbefristet und in Vollzeit.

Diese Aufgaben warten auf Sie:

- Betreuung und Beratung der bestehenden Kunden
- Ausbau und Erweiterung des aktuellen Kundenstamms inkl. Einkaufszentralen
- Aufbau einer Vertriebsstruktur in den nordischen Ländern.
- Kontinuierliche Beobachtung der Markt- und Wettbewerbssituation
- Mitwirkung an der Sortimentsgestaltung

Folgende Fähigkeiten bringen Sie mit:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung
- Erfahrung im Vertrieb, optimalerweise in der Gartenmöbel- oder Möbelbranche
- Nachweisbare Kontakte zu relevanten Abnehmern (Fachhandel, Gartencenter, Möbelhandel)
- Unternehmerisches Denken und Handeln sowie eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Hohes Maß an Engagement und Teamfähigkeit
- Kommunikationsstarke und freundliche Persönlichkeit
- Sicherer Umgang mit den gängigen MS Office-Anwendungen
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft, Führerschein Klasse B

Unser Angebot an Sie:

- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit in der Welt der Gartenmöbel
- Leistungsorientierte, attraktive Vergütung
- Neutrales Firmenfahrzeug, auch zur privaten Nutzung
- Kurze Entscheidungswege und flache Hierarchien
- Angenehme Arbeitsatmosphäre in einem hochmotivierten und hilfsbereiten Team

Haben wir Interesse geweckt?

Gern stehen wir Ihnen für Ihre Fragen zur Verfügung. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung per E-Mail inklusive Gehaltsvorstellung und den frühestmöglichen Eintrittstermin.

Ihre Bewerbung richten Sie bitte an **Ralph Wenke** unter jobs@ploss.com.